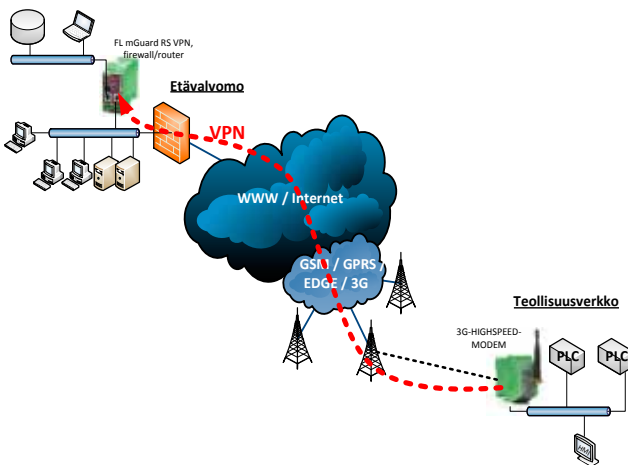


## Vuoden tuote!

### 3G Highspeed –modeemi nopeaan langattomaan tiedonsiirtoon

Kun tietoa siirretään etäällä sijaitsevien verkkojen välillä, käytössä on erilaisia tiedonsiirtotapoja. Aiempaa selvästi paremman turvallisuuden ja siirtonopeuden ansiosta uusi 3G-modeemi tekee langattomasta tiedonsiirrosta entistä houkuttelevamman.



Teollisuusverkosta muodostetaan 3G Highspeed-modeemilla turvattu VPN-yhteys internetin yli etävalvomoon.

Uusi 3G-modeemi hyödyntää UMTSia (Universal Mobile Telecommunications Systems), joka on kolmannen sukupolven matkapuhelinteknologia ja nykyään varsin laajasti käytetty tekniikka. 3G-modeemin tiedonsiirtonopeus on jopa 7,2 Mbit/s, joten se soveltuu erityisesti nopeiden langattomien Ethernet-yhteyksien luomiseen. Nopeus riittää hyvin myös videokuvan siirtoon. Yhteys internetiin luodaan GSM/GPRS -matkapuhelinverkon kautta. Turvalliseen tiedonsiirtoon käytetään IPsec-salauksella varustettuja VPN (Virtual Private Network) -yhteyksiä sekä palomuuritoimintoja. Integroidut tietoturvatoinnot estävät tehokkaasti ulkopuolisten pääsyn koneisiin ja järjestelmiin. Modeemin reititinominaisuudessa on myös monipuolinen osoitteenmuunnos (NAT), joka mahdollistaa paikallisverkossa vapaasti valittavat IP-osoitteet.

3G-modeemin avulla voi monipuolisesti ohjata laitetta myös tekstiviesteillä. Esimerkiksi VPN-tunnelin avaus onnistuu helposti. Lisäksi on mahdollista käyttää kahden eri operaattorin SIM-korttia parantamaan yhteyden luotettavuutta. 3G Highspeed –modeemi täydentää etäyhteykskonseptiamme ja toimii yhdessä kaapeloidun verkon verkkoturvatuotteiden, kuten MGuard-tuoteperheen kanssa.

### Miksi kannattaa valita 3G-modeemi?



Teollisuuden tuotantolaitteet tarvitsevat nopean, turvallisen ja luotettavan etäyhteyden, koska se mahdollistaa kustannustehokkaan kunnossapidon, tuotannon valvonnan ja ohjauksen sekä tietojen keruun. 3G-modeemi on vaihtoehto silloin, kun langallista yhteyttä ei ole mahdollista tai järkevää käyttää. GSM/GPRS -verkot ovat maailmanlaajuisia eikä puhelinliitännöitä tai kaapeleita tarvita. Lisäksi loppuasiakas ei mahdollisesti halua tehdä palomuriin lisämuutoksia, jolloin 3G-modeemi mahdollistaa turvallisen oman reitin verkkoon.

Kestävät teollisuusmodeemit ovat ihanteellisia kovaan teollisuusympäristöön. Koneiden rakentajat tarvitsevat etäyhteyksiä projektin alusta aina huoltoon saakka. Etäyhteyksiä tarvitsevat myös huoltopalveluja ja valvontaa myyvät yritykset sekä yritykset, joilla on hajautettu tuotanto. ■

### Saat selvää säästöä...

- kunnossapidossa, koska matkustamiseen kuluva aika vähenee
- tuotannossa, koska huolto ja korjaustyöt voidaan aloittaa nopeammin
- tuotannon valvonnassa ja ohjauksessa, koska laitos voi toimia miehittämättömänä
- tuotannon tehostamisessa, koska laitoksen tuottama data voidaan analysoida nopeammin.

Etäyhteydet mahdollistavat konerakentajille uuden business-mahdollisuuden eli ennakoivan huoltopalvelun. Huollot tehdään ennakoivasti ja säännöllisesti ennen kuin vikoja ehtii syntyä. Siten voidaan välttää suunnittelemattomat tuotannon keskeytykset ja säästää kustannuksia. ■

## Toimitusjohtajan terveiset

### 20 vuotta menestystä yhdessä asiakkaiden kanssa!



Kuluneena vuonna olemme jälleen tuoneet paljon uusia tuotteita markkinoille. Phoenix Contact tunnetaan innovaattorina ja hyvien, laadukkaiden tuotteiden kehittäjänä. Tämä vuosi ei ole ollut poikkeus! Esittelimme uutuustuotteet Suomessa lokakuussa Automaatio 11 –messuilla. Uutuudet herättivät jälleen paljon kiinnostusta ja toivottavasti Sinäkin olet löytänyt sopivia ratkaisuja vaihtoehdoistamme. Ainakin messuilla saamamme suotuisan palautteen perusteella näin voisi päätellä.

Phoenix Contact Oy on päässyt jo täysikäiseksi. Tuotteet ovat tosin olleet Suomen markkinoilla jo lähes 60 vuoden ajan. Tähänastisen taipaleemme kulmakivinä ovat olleet luotettavuus ja innovatiivinen, asiakasta arvostava toiminta. Jatkamme edelleen samalla linjalla. Olemme tänä vuonna viettäneet kahdetkymmenettä toimintavuotta tiiviisti työn merkeissä, mutta juhlaankin on ollut aihetta. 20-vuotistaipaleen huipennus oli lokakuussa Automaatio 11 –messujen yhteydessä järjestetyssä juhlassa, jossa oli arviolta 300 vierasta kunnioittamassa läsnäolollaan menestystämme Suomessa. Juhla oli erittäin onnistunut.

Olemme erittäin ylpeitä siitä, että brändimme koetaan luotettavuuden synonyyminä. Tämän aseman vahvistamiseksi olemme edelleen valmiita tekemään kovasti töitä, jotta asiakkaamme löytävät yhä enemmän etuja ratkaisuihinsa innovatiivista tarjontaan hyväksikäyttäen.

Kiitän asiakkaitamme, yhteistyökumppaneitamme ja henkilökuntaamme kuluneesta työntäyteisestä vuodesta. Toivotan kaikille Hyvää Joulua ja Menestystä Vuodella 2012! ■

**Lars Hultin**  
toimitusjohtaja

## Menestyksekkäät messut ja rennot juhlat

Helsingin Messukeskuksessa lokakuussa pidetyt ammattitapahtumat kokosivat teknologia-alan ammattilaiset saman katon alle kolmeksi päiväksi. Messuilla vieraili yhteensä yli 18 000 kävijää. Olimme Automaatio 11 -messuilla mukana isokokoisella osastolla, jossa esittelimme tuotteita kaikista tuoteryhmistämme. Keskustelut asiantuntevien kävijöiden kanssa uusista tuotteista ja ratkaisuista tekivät messuista jälleen mielenkiintoisen ja erittäin hyödyllisen. Kiitos kaikille osastollamme käyneille!



### Rentoa juhlatunnelmaa

20-vuotisjuhlan tunnelma oli välitön ja rento. Tunnelmaan virittivät huippuesiintyjät kuten tanssiryhmä High Heels ja Laura Voutilainen. Lisäksi Kimmo Kyllönen Sähkötalon Elektrasta Hämeenlinnasta piti mielenkiintoisen esityksen sähkön historiasta nykypäivään, huomioiden myös Phoenix Contactin kehityksen ja saavutukset tänä aikana. Kuva-kooste juhlasta takakannessa.

### Valokuvauskilpailun ”sähkö ilmassa” voittajat

Juhlavuotemme kunniaksi järjestettyyn valokuvauskilpailuun otettiin osaa runsaalla kuvamäärällä. Kuvaajat olivat onnistuneet vangitsemaan upeasti oman näkemyksensä teemasta. Kilpailun voittajat palkittiin 20-vuotisjuhlan yhteydessä. Kilpailun voittajaksi valittiin **Jouko Pitkäsen** otos, toisen palkinnon sai **Tapio Majamäki** ja kolmannen **Rita Marttunen**. Voittajakuvat lehden takakannessa.

Lämpimät kiitokset kaikille valokuvauskilpailuun osallistuneille ja onnittelut voittajille! Katso kilpailun parhaimmistoa nettisivuiltamme [www.phoenixcontact.fi](http://www.phoenixcontact.fi) kohdasta yritysyrittäjäsuutisia. ■

# Joukko asiantuntijoita käytössäsi

## aluemyynti ja tekniset tukipalvelut



Kuvassa vasemmalta: Jarmo Pyyhtiä, Pasi Suvanto, Henri Joutsiniemi, Ari Tapio, Paula Lipponen, Ove Sandberg, Oskari Mäkelä, Marja Savia, Pekka Suorsa, Mari Ahlgren, Sami Airo, Mika Luokkala, Marko Nieminen, Jari Mikkola ja Janne Liukkonen.

Kuluneen vuoden aikana aluemyynnissä on tapahtunut muutoksia ja teknisissä tukipalveluissa lisäyksiä. Esittelemme Sinua auttavat henkilöt, joista osa on tuttuja kasvoja ja osa uusia.

### Aluemyynti

Aluepäälliköt liikkuvat aktiivisesti omilla alueillaan ja vastaavat alueensa asiakkaista.

Lounais-Suomen aluepäällikkö **Mari Ahlgren** jäi äitiyslomalle 21.11.2011. Marin alueen asiakkaita palvelee tänä aikana **Mika Luokkala**. Tiettyjä asiakkaita hoitavat myös Sami Airo, Marja Savia ja Pekka Suorsa.

Tero Kaurinmäen paikalla Länsi-Suomen aluepäällikkönä aloitti syyskuussa **Marko Nieminen**. Markon tavoittaa numerosta 0400 452 967, sähköpostilla [mnieminen@phoenixcontact.com](mailto:mnieminen@phoenixcontact.com) tai osoitteesta Partola-keskus, 33950 Pirkkala.

Muilla alueilla palvelevat tutut nimet: Etelä-Suomessa aluepäällikkönä on **Pekka Suorsa**, Itä-Suomesta vastaa **Janne Liukkonen**, Pohjois-Suomesta **Jari Mikkola** ja avainasiakkaista Key Account Manager **Mika Luokkala**.

### Business Unitit ja tekniset yhteyshenkilöt

Business Unit Managerit auttavat asiakkaita saamaan nopeasti tietoa uusista tuotteista ja ratkaisuista sekä toimivat teknisenä tukena. He hoitavat tuotealueidensa lanseerauksia ja kampanjoita, pitävät seminaareja ja koulutustilaisuuksia sekä ovat

yhteyshenkilöitä emoyhtiöön. Asiantuntevat tekniset myyjät ja systeemi-insinöörit auttavat valitsemaan kuhunkin käyttötarkoitukseen sopivimmat tuotteet ja ratkaisut. He toimivat Business Unit Managerien ja aluemyynnin tukena.

Device Connectors –tuoteryhmän (laiteliitäntä) BU Managerina on **Sami Airo**. Elokuussa teknisenä myyjänä aloitti **Marja Savia**. Hänen vastuualueenaan on laitteiden liitäntäteknikkaan liittyvien tuotteiden myynti ja asiakaspalvelu.

Industrial Connection Technology –tuoteryhmässä (riviliittimet ja merkintä) BU Managerina on **Ove Sandberg**. Tammiukuussa teknisenä myyjänä aloitti **Oskari Mäkelä**. Hänen vastuualueenaan ovat merkintäjärjestelmät ja työkalut.

Interface, Automation & Trabtech –tuoteryhmän BU Managerina on **Pasi Suvanto**. Tiimin systeemi-insinööreinä ovat **Henri Joutsiniemi**, **Jarmo Pyyhtiä** ja **Ari Tapio**.

Henrin tehtävänä on helpottaa asiakasta löytämään parhaat etäyhteysratkaisut ja tukea asiakasta niiden soveltamisessa. Jarmon tehtävänä on auttaa asiakkaita ohjaustekniikan haasteissa ja niihin liittyvien ohjelmistojen soveltamisessa. Arin tehtävänä on tukea asiakkaita koneturvalaitteiden ja ohjauksjärjestelmien I/O-yksiköiden soveltamisessa.

Tiimin TRABTECH-ylijännitesuojauksen asiantuntijana on Product Manager **Paula Lipponen**. Hän auttaa suojauskonseptin luomisessa ja tuotteiden valinnassa sekä vastaa teknisestä tuesta ja koulutuksesta. ■



### Turvatekniikka tutuksi netissä!

Turvaratkaisuja kehitetään ja sertifioidaan jatkuvasti, jotta ne täyttävät koneiden ja laitteiden turvallisuuteen liittyvien

toimintojen ajanmukaiset vaatimukset. Olemme koonneet laajan teknologia-sivuston turvatekniikan standardeista meidän tarjoamiin ratkaisuihin. Sivulla voit myös testata oman turvatekniikkatietämyksesi e-learning oppimismoduulien avulla. Tutustu turvatekniikka-sivuihin osoitteessa [www.phoenixcontact.fi](http://www.phoenixcontact.fi). Klikkaa kohtaa Teknologia ja Turvatekniikka. ■

**Hyvästä yhteistyöstä kiittäen  
toivotamme Rauhallista Joulua  
ja Onnellista Uutta Vuotta!**

Joulukorttien lähettämisen sijaan olemme tukeneet Medihelin ja Suomen Sotaveteraani-  
liiton sekä Sydän- ja keuhkosiirroksaat - SYKE  
ry:n toimintaa.



Kuvat: Matti Rajala



**Julkaisija**

PHOENIX CONTACT Oy  
Niittytie 11, 01300 VANTAA

Puh. (09) 350 9020, faksi (09) 351 3400

Ota yhteyttä [www-sivujemme](http://www.sivujemme) kautta palautelomakkeella  
tai lähettämällä sähköpostia.

**[www.phoenixcontact.fi](http://www.phoenixcontact.fi)**

E-mail [myynti@phoenixcontact.com](mailto:myynti@phoenixcontact.com)

e(tunimi)sukunimi@phoenixcontact.com

**Toimitustiimi**

Sari Lehtonen ja Kari Vehmanen

**Paino**

Tikkurilan Paino Oy

**Osoitelähde**

Phoenix Contact Oy:n asiakasrekisteri

Seuraava UPDATE ilmestyy toukokuussa 2012.